

WWW.CAFECITOCONCATA.COM

WORK BOOK

exclusivo

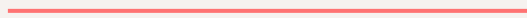
PREPARA TU PLAN
DE ACCIÓN 2026



Cafecito
con *Cata*



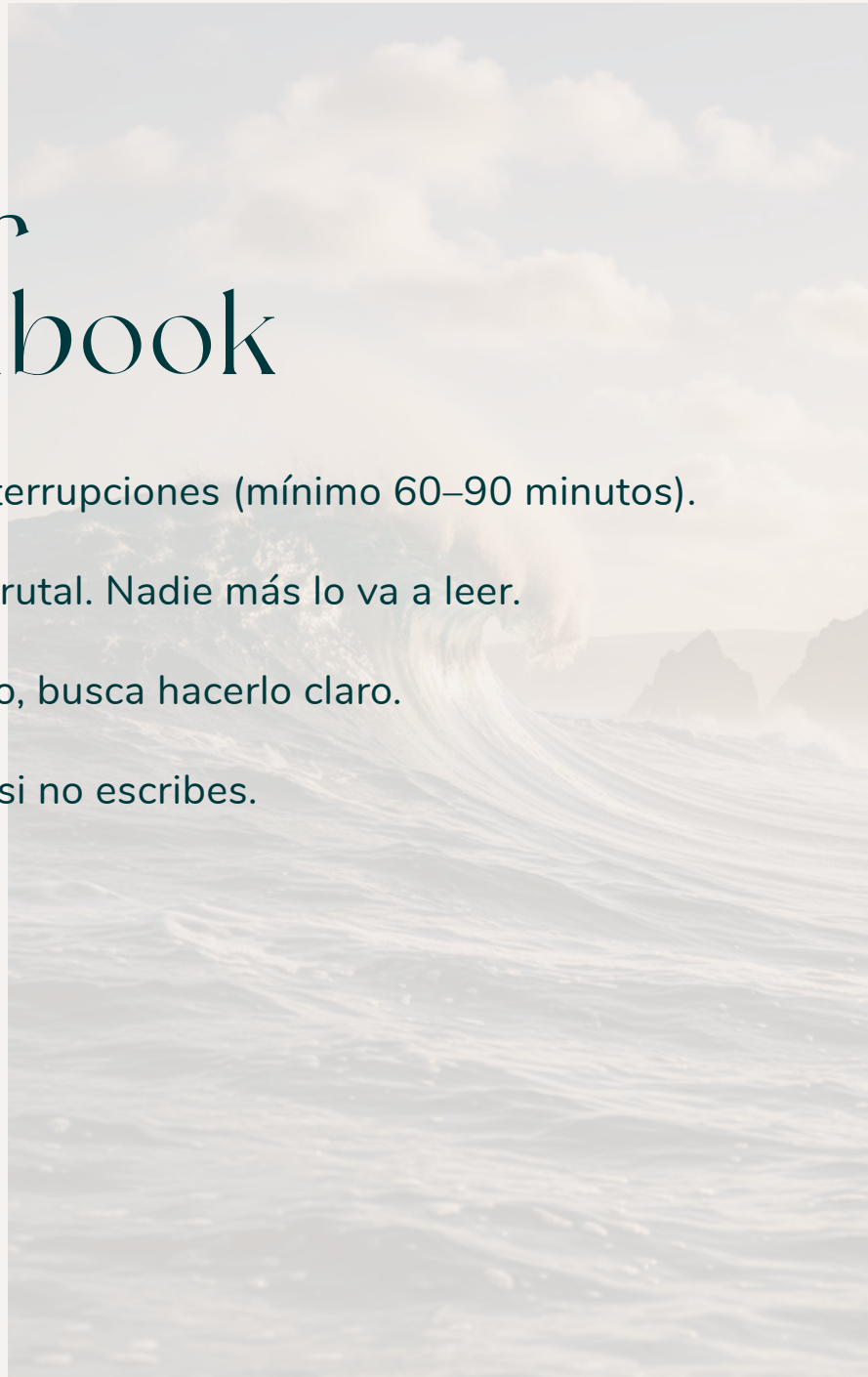
Este workbook fue creado para
emprendedores, profesionales y
empresarios latinos que no quieren
entrar al 2026 con más ideas, sino con
claridad, foco y estructura real.



No es motivación vacía.
Es decisión, orden y acción.

Cómo usar este Workbook

- Resérvate un espacio sin interrupciones (mínimo 60–90 minutos).
 - Responde con honestidad brutal. Nadie más lo va a leer.
 - No busques hacerlo perfecto, busca hacerlo claro.
 - Este workbook no funciona si no escribes.
-



MÓDULO

1

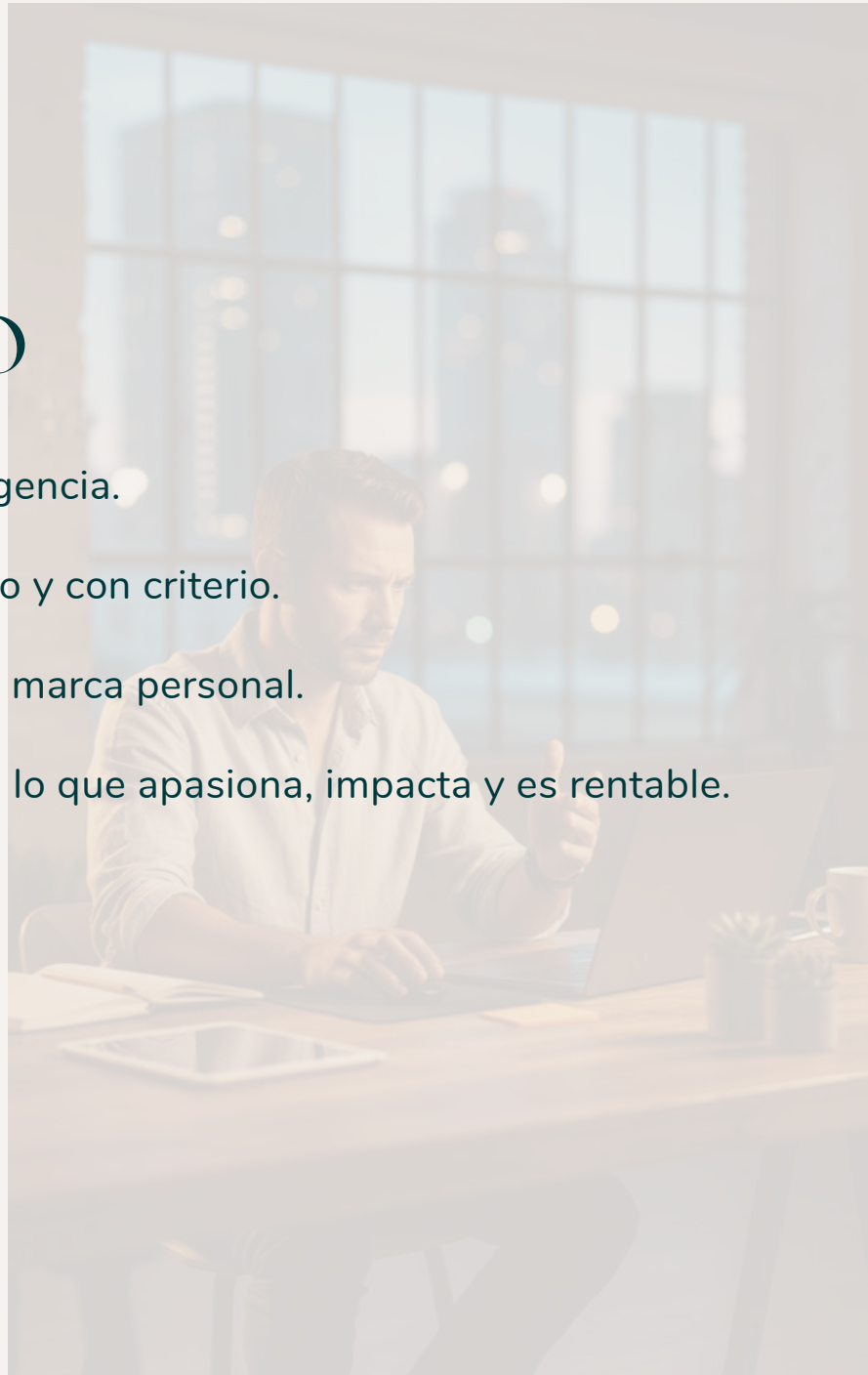
Claridad, Reinversión y Dirección

Reinventarte no es empezar de cero.
Es empezar desde lo aprendido, con
intención.



Enfoque del Módulo

- Dejar de decidir desde la urgencia.
 - Tomar decisiones más rápido y con criterio.
 - Alinear propósito, negocio y marca personal.
 - Construir crecimiento desde lo que apasiona, impacta y es rentable.
-



Ejercicio 1:



Diagnóstico 2025 (Radiografía real)

Responde sin justificarte.

¿Qué funcionó en 2025?

¿Qué NO funcionó? (aunque lo intentaste mucho)?

¿Qué patrones se repiten año tras año?

Ejercicio 2:



Decisiones postergadas

Las decisiones que no tomas igual deciden por ti.

¿Qué decisiones vengo postergando y ya no puedo llevar a 2026?

(Ej: soltar un servicio, subir precios, delegar, cambiar enfoque)

¿Qué me cuesta de tomarlas?

Ejercicio 3:



Redefinición de enfoque

Completa las frases:

Mi negocio/profesión hoy se sostiene principalmente en:

Lo que más energía me consume y menos margen deja es:

Lo que sí quiero potenciar en 2026 es:

Ejercicio 4:



Visión clara 2026

Imagina que estamos cerrando 2026.

En una frase, mi 2026 ideal se ve así:

Tres resultados concretos que deben pasar sí o sí:

1.

2.

3.

MÓDULO

2

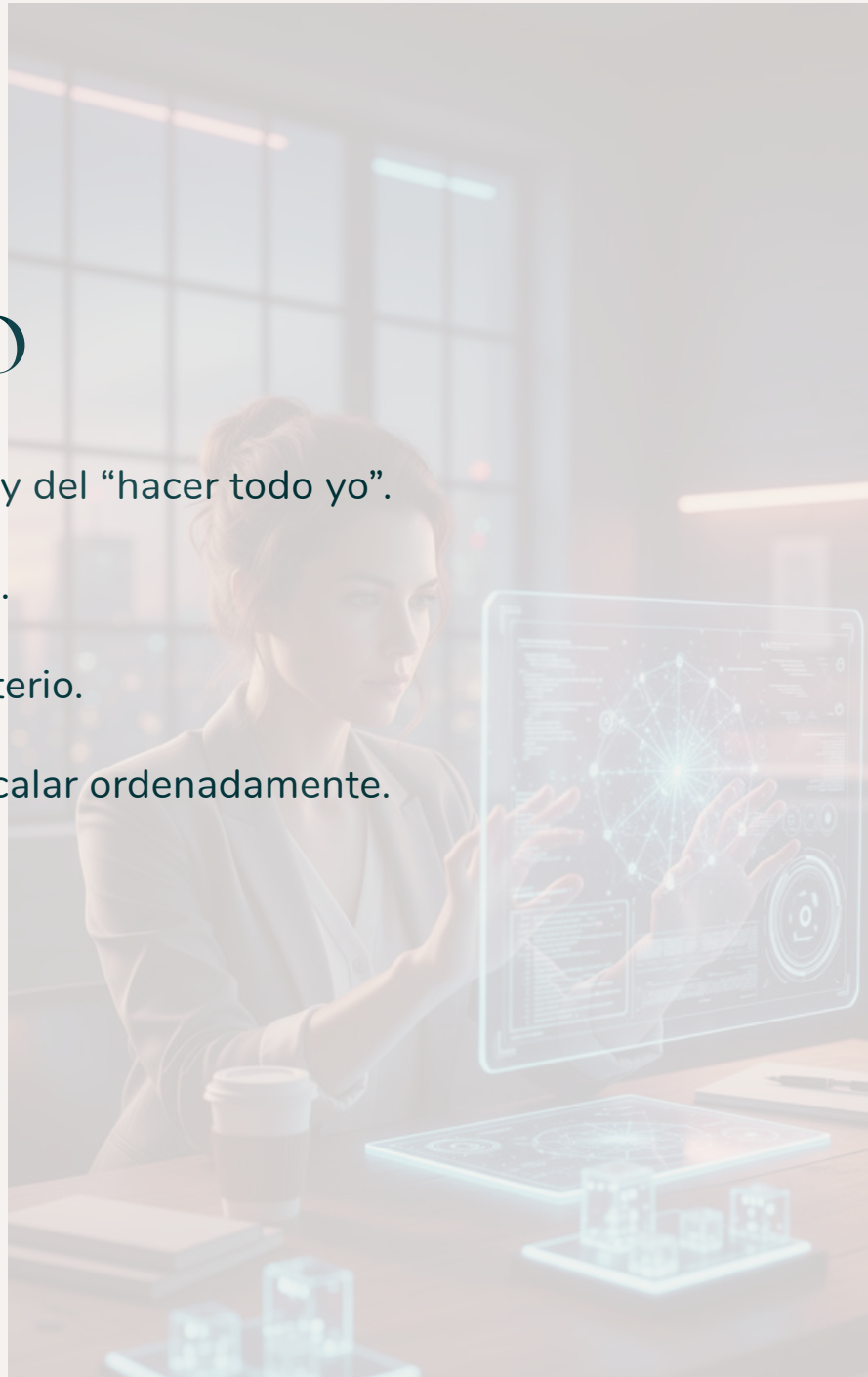
Sistemas, Procesos y Automatización

Crece sin sistemas no es
crecimiento.
Es agotamiento.



Enfoque del Módulo

- Dejar de depender del caos y del “hacer todo yo”.
- Identificar cuellos de botella.
- Usar tecnología e IA con criterio.
- Preparar el negocio para escalar ordenadamente.



Ejercicio 5:



Mapa actual de procesos

Marca cómo funciona hoy tu negocio:

Ventas:

◆ ¿Cómo llegan los clientes?

◆ ¿Quién hace seguimiento?

Marketing

◆ ¿Qué haces tú directamente?

◆ ¿Qué se improvisa?

Operación y entrega

◆ ¿Qué depende solo de ti?

Ejercicio 6:



Automatizar o delegar

Lista 5 tareas que NO deberían seguir pasando por ti:

1.

2.

3.

4.

5.

Marca:

AUTOMATIZAR

DELEGAR

Ejercicio 7:



Checklist de sistemas mínimos 2026

Marca lo que ya tienes y lo que falta:

CRM o sistema de seguimiento de clientes

Automatización de seguimiento (email / WhatsApp)

Agenda o calendarización automática

Documentación básica de procesos

Uso de IA para análisis o ahorro de tiempo

Sistema prioritario a implementar en Q1 2026:

Ejercicio 8:



Mi primer plan simple de automatización

Un proceso que voy a ordenar o automatizar en los próximos 30 días:

Proceso:

Herramienta:

Fecha límite:

MÓDULO

3

Ventas, Estructura Comercial y Escalamiento

Vender sin sistema es sobrevivir.
Vender con estructura es crecer.



Enfoque del Módulo

- Dejar la venta reactiva.
- Construir un sistema comercial sostenible.
- Claridad en oferta, canales y proceso.
- Prepararse para escalar (especialmente en EE. UU.).



Ejercicio 9:



Claridad de oferta principal

Mi oferta principal para 2026 es:

Qué vendo:

A quién:

Problema principal que resuelve:

Resultado que promete:

Ejercicio 10:



Proceso de ventas

Así vendo hoy:

Así debería verse
mi proceso ideal:

Principal cuello
de botella actual:

Ejercicio 11:



Oportunidades de escalamiento

Marca lo que aplica:

Mercado digital

Mercado internacional (EE. UU.)

Programas grupales

Servicios estandarizados

Oportunidad que voy a explorar en 2026:

Ejercicio 12:



Objetivos con estrategia

Objetivo de facturación anual 2026:

Qué debe cambiar para que sea realista:

Mis 3 prioridades para Q1 2026

1.

2.

3.

Qué voy a dejar de hacer

Qué voy a ordenar primero



Compromiso personal

ME COMPROMETO A
EJECUTAR CON CRITERIO,
NO DESDE LA URGENCIA.

NOMBRE

FECHA

S I L L E G A S T E
H A S T A A Q U Í Y
E S C R I B I S T E ,
Y A N O E S T Á S
I M P R O V I S A N D O .

Estás decidiendo.

EQUIPO



W W W . C A F E C I T O C O N C A T A . C O M